

## ПРОТОКОЛ

### встречи с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, объявленного на 05.09.2011 года

г. Астана, проспект Туран, 18,  
БЦ «Туран 18», каб. 202 (конференц-зал)  
начало встречи

23 августа 2011 года

15 часов 00 минут

окончание встречи

16 часов 00 минут

#### **От ТОО «СК-Фармация» на встрече присутствовали:**

Якунин Андрей Владимирович - Управляющий Директор ТОО «СК-Фармация»;

Даутбаев Еркен Каримович - Управляющий Директор ТОО «СК-Фармация»;

Каким Руслан Кажымуратулы - Управляющий Директор ТОО «СК-Фармация»;

Ауганбаев Данияр Алпиевич - Начальник отдела правового обеспечения ТОО «СК-Фармация»;

Шарип Берик Шарипулы - Начальник отдела по работе с поставщиками и управления товарными запасами;

Мамырханова Аида Канатовна - Начальник отдела маркетинга;

Муқанов Дамир Ибраимович - Пресс-секретарь отдела стратегического развития и PR.

Молданбаев Серик Еркинулы - Главный юрист отдела правового обеспечения ТОО «СК-Фармация».

#### **От потенциальных поставщиков на встрече присутствовали:**

Список присутствовавших представителей от потенциальных поставщиков, указан в приложении №1 к настоящему протоколу.

#### **Повестка дня:**

Порядок проведения и разъяснения условий тендера по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, объявленного на 05.09.2011 года

#### **По повестке дня выступил:**

**Якунин А.В.**, который представил членов тендерной комиссии, объявил о месте проведения тендера, пояснил порядок осуществления закупки способом проведения тендера с использованием двухэтапных процедур. Обратил внимание на срок действия, содержание, предоставление, изменение и отзыва тендерных заявок. Растолковал порядок, содержание, оформление гарантийного обеспечения и порядок вскрытия и рассмотрения тендерных заявок. Разъяснил процедуру определения наименьшей цены. Озвучил ответы на вопросы, направленные на электронную почту.

**Якунин А.В.**, предложил перейти к вопросам.

**По результатам встречи было решено:**

Ответы на вопросы, озвученные в зале и дополнительно представленные на электронную почту, будут размещены на интернет сайте ТОО «СК-Фармация».

Вопросы, озвученные в зале и дополнительно представленные на электронную почту, указаны в приложении №2 к настоящему протоколу.

**Якунин А.В.**, объявил об окончании встречи с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, объявленного на 05.09.2011 года

**Председательствовал**

**Якунин А.В.**

**Секретарь**

**Молданбаев С.Е.**

Приложение №2 к протоколу встречи с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, объявленного на 05.09.2011 года от 23.09.2011г.

## **1. Вопрос:**

В соответствии с какими документами проводится открытый тендер?

### **Ответ:**

Тендер с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год проводится:

1) на основании приказа Министра здравоохранения Республики Казахстан от 30.06.2011 года №435 «Об утверждении списка лекарственных средств и изделий медицинского назначения в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, подлежащих закупке у Единого дистрибьютора на 2012 год»;

2) в порядке определенном в Правилах организации и проведения закупок лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, утвержденными постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года №1729 (далее – Правила 1729);

3) согласно приказу Председателя Правления ТОО «СК-Фармация» от 10.08.2011 года №05/66 «О проведении тендера с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, в соответствии с приказом Министра здравоохранения Республики Казахстан от 30.06.2011 года № 435».

## **2. Вопрос:**

Почему нет тендерной документации? По этой причине в банках отказывают в обеспечении заявки!

### **Ответ:**

**В понятийном аппарате Правил 1729, а именно подпунктом 15) пункта 2 указано, что тендерная документация - это документ, содержащий условия и порядок проведения тендера, представляемый организатором тендера потенциальному поставщику для подготовки тендерной заявки.**

**Вместе с тем, подпунктом 16) пункта 2 Правил 1729, установлено, что тендерная заявка – это предложение потенциального поставщика, составленное в соответствии с тендерной документацией или положениями Правил 1729.**

Таким образом, в соответствии с положениями Правил 1729, при проведении тендера с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения тендерная документация не разрабатывается.

Кроме того, обращаем ваше внимание на положения главы 10 Правил 1729, в которых четко определены условия и порядок осуществления закупа способом проведения тендера с использованием двухэтапных процедур.

В этой связи, в качестве ссылки для внесения обеспечения заявки необходимо, руководствоваться Правилами 1729.

### **3. Вопрос:**

Какой срок действия должен быть у заявки на участие в тендере и банковской гарантии?

**Ответ:**

В соответствии с пунктом 38 Правил, срок действия тендерной заявки, представленной потенциальным поставщиком для участия в тендере, должен быть не менее 45 (сорока пяти) календарных дней.

Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, чем указанная в условиях тендера, отклоняется.

### **4. Вопрос:**

По какому приложению необходимо оформлять ценовое предложение, 5 или 10 Правил 1729?

**Ответ:**

Ценовое предложение необходимо оформлять согласно приложению 10 Правил 1729.

### **5. Вопрос:**

Какая форма справки с банка об отсутствии задолженности должна быть у нерезидента, такая же, как у всех?

**Ответ:**

Подпунктом 2) Пункта 39 Правил 1729, установлено, что потенциальный поставщик, изъявивший желание участвовать в тендере должен предоставить оригинал справки банка об отсутствии просроченной задолженности по форме в соответствии с приложением 4 к Правилам.

### **6. Вопрос:**

Необходимо ли, прилагать справку об отсутствии налоговой задолженности нерезидентам Республики Казахстан с места регистрации юридического лица?

**Ответ:**

Одним из требований подпункта 2) пункта 39 Правил, является предоставление к тендерной заявке потенциального поставщика,

изъявившего желание участвовать в тендере, оригинала справки об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, социальным отчислениям по Республике Казахстан.

При этом в случае, если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то представляется оригинал или нотариально засвидетельствованная копия справки налогового органа Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик - нерезидент Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете.

#### **7. Вопрос:**

Возможно ли, при первичной подаче документов, вместо банковской гарантии обеспечения заявки приложить гарантийное письмо. А собственно гарантия будет приложена совместно с дополнениями в срок указанный комиссией.

#### **Ответ:**

Да, возможно, однако в соответствии с требованиями Правил 1729, в протоколе вскрытия будут указаны наименования потенциальных поставщиков, к тендерным заявкам которых имеются замечания, а также срок внесения дополнений для устранения замечаний, указанных комиссией, который должен составлять три рабочих дня, не включая день оглашения протокола вскрытия.

#### **8. Вопрос:**

Если регистрация на некоторые лекарственные средства заканчивается в середине 2012 года, а подача препарата на перерегистрацию запланирована только на конец 3-го квартала 2011 года (сентябрь), то соответственно документов подтверждающих перерегистрацию нет, т.е. письмо-подтверждение с НЦЭЛС. Какие необходимы документы для подтверждения перерегистрации в данном случае?

#### **Ответ:**

Если регистрация на некоторые лекарственные средства заканчивается в середине 2012 года, предоставлять документы для подтверждения перерегистрации в данном случае необходимости нет.

#### **9. Вопрос:**

1) Сведения о специалистах - нужно ли нотариально заверять копии дипломов?

**Ответ:** для подтверждения наличия и количества специалистов с указанием их квалификации, стажа работы по специальности не обязательно нотариально заверять копии дипломов, можно будет представить копии.

2) Каким документом подтверждается опыт работы на фармацевтическом рынке более 1 года?

**Ответ:**

**Для подтверждения опыта работы на фармацевтическом рынке необходимо руководствоваться требованиями, указанными в Правилах 1729.**

3) Потенциальный поставщик должен иметь компьютерную технику, и средства связи для ведения автоматизированной системой учета амбулаторного лекарственного обеспечения» - какие документы представляются, кем подтверждаются, и вообще - что такое «система учета амбулаторного лекарственного обеспечения»?

**Ответ:**

**Данный документ необходим при закупке фармацевтических услуг. При проведении тендера с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения указанный документ не требуется.**

4) Кто подтверждает отсутствие или наличие задолженности или недобросовестного исполнения договоров на протяжении 2-х последних лет? Каким документом?

**Ответ:**

**В понятийном аппарате Правил 1729, а именно подпунктом 11) пункта 2, предусмотрено, что перечень недобросовестных потенциальных поставщиков формируется уполномоченным органом в области здравоохранения Республики Казахстан, то есть Министерством здравоохранения Республики Казахстан.**

5) Есть ли определенная форма технической спецификации, какие обязательные характеристики должна иметь техническая спецификация ЛС?

**Ответ:**

**Отдельная техническая спецификация при проведении тендера с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения не разрабатывается!**

6) Что включает в себя понятие «сопутствующие услуги» и как должен выглядеть документ о предоставлении этих услуг.

**Ответ:**

**Одним из требований подпункта 5) пункта 39 Правил, является предоставление к тендерной заявке потенциального поставщика, изъявившего желание участвовать в тендере, предлагаемые сопутствующие услуги.**

**К сопутствующим услугам могут относиться хранение, доставка лекарственных средств до склада ТОО «СК-Фармация» в соответствии с условиями, оговоренными в Правилах 1729;**

7) «Другие документы»- какие?

**Ответ:** Другие документы - это документы, которые потенциальный поставщик дополнительно прилагает к своей заявке на участие в тендере с

**использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения.**

**10. Вопрос:**

В какой валюте должны быть представлены ценовые предложения? Можно ли ценовые предложения предоставить в тенге, а договор заключить в другой валюте?

**Ответ:**

**Потенциальные поставщики могут представить свои ценовые предложения для участия в тендере с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения в любой валюте. При этом для приведения цен к единой валюте в целях сопоставления и оценки, цены на лекарственные средства и изделия медицинского назначения, предлагаемые потенциальными поставщиками, будут конвертированы по курсу Национального Банка Республики Казахстан на дату приема ценовых предложений. Валюта договора будет основываться на валюте ценового предложения.**

**11. Вопрос:**

В какой валюте предоставлять банковскую гарантию производителю нерезиденту (в долларах США или российских рублях) и по какому курсу?

**Ответ:**

**Гарантийное обеспечение тендерной заявки может представляться в виде залога денег, размещаемых в банке или банковской гарантии согласно приложению 6 к Правилам 1729. Гарантийное обеспечение тендерной заявки в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет организатора тендера.**

**Потенциальные поставщики, являющиеся нерезидентами, имеют право предоставить обеспечение тендерной заявки в иностранной валюте, например в долларах США или российских рублях.**

**При представлении потенциальным поставщиком банковской гарантии в валюте, аналогичной валюте тендерной заявки, необходимость в конвертации валют отсутствует.**

**12. Вопрос:**

Можно ли подтвердить банкротство и ликвидацию, указав ссылку на сайт уполномоченного органа?

**Ответ:**

**Потенциальный поставщик для подтверждения отсутствия процедуры банкротства или ликвидации может сослаться на данные, размещаемые на сайт уполномоченного органа, с приложением соответствующего письма.**

**13. Вопрос:**

Каким должен быть остаточный срок годности лекарственных средств?

**Ответ:**

**В соответствии с подпунктом 4) пунктом 12 Правил 1729, остаточный срок годности на момент поставки для лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов и изделий медицинского назначения, имеющих общий срок годности менее двух лет, должен составлять не менее пятидесяти процентов от общего срока годности на момент поставки (за исключением поставки единому дистрибьютору, остаточный срок годности которого для лекарственных средств и изделий медицинского назначения со сроком годности менее двух лет должен составлять не менее шестидесяти процентов от общего срока годности на момент поставки). Для лекарственных средств и изделий медицинского назначения со сроком годности не менее двух лет, остаточный срок годности которого должен составлять не менее двенадцати месяцев на момент поставки (за исключением поставки единому дистрибьютору, остаточный срок годности которого для лекарственных средств и изделий медицинского назначения со сроком годности не менее двух лет должен составлять не менее четырнадцати месяцев на момент поставки); остаточный срок годности лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов и изделий медицинского назначения, поставляемых заказчику, являющихся переходящим остатком товара, ранее принятого от поставщика на склад единого дистрибьютора, имеющего срок годности менее двух лет на момент поставки, может составлять менее пятидесяти процентов от общего срока годности, а товара, имеющего срок годности не менее двух лет, может составлять менее двенадцати месяцев общего срока годности на момент поставки, указанного производителем.**

**14. Вопрос:**

Действует ли взаимное признание сертификата (РК и РФ)?

**Ответ:**

**В настоящее время признание сертификатов Республики Казахстан и Российской Федерации находится на стадии разработки и не вступило в законную силу. Таким образом взаимное признание сертификатов не действует.**

**15. Вопрос:**



Если будет участвовать в одном лоте только один поставщик, будете ли направлять приглашение на заключение договора из одного источника?

**Ответ:**

**В соответствии с Правилами 1729, при признании тендера с использованием двухэтапных процедур в целом или по какому-либо его лоту несостоявшимся, Единый дистрибьютор вправе осуществить закуп из одного источника. В случае, когда в тендере с использованием двухэтапных процедур по какому-либо его лоту подана только одна заявка потенциального поставщика, являющегося отечественным товаропроизводителем, единый дистрибьютор осуществляет закупки способом из одного источника у данного отечественного товаропроизводителя.**

**16. Вопрос:**

По состоянию на какую дату необходимо руководствоваться ПП №1729?

**Ответ:**

**В соответствии с изменениями и дополнениями в постановление Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729 «Об утверждении Правил организации и проведения закупок лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи» по состоянию на 27.06.2011г.**

**17. Вопрос:**

Когда на сайте разместят замечания к тендерным заявкам?

**Ответ:**

**При вскрытии конвертов комиссия доводит до сведения потенциальных поставщиков Регламент с указанием места, времени и даты проведения процедур. Комиссия в соответствии с датой и временем согласно Регламенту, но не позднее десятого рабочего дня рассмотрения тендерных заявок доводит (путем проведения заседания и размещения на интернет-ресурсе единого дистрибьютора) до сведения потенциальных поставщиков протокол вскрытия, в котором будет отражено наименование потенциальных поставщиков, к тендерным заявкам которых имеются замечания.**

**18. Вопрос:**

Как будет производиться оплата за поставленный товар?

**Ответ:**

**Согласно условиям оплаты, указанным в типовом Договоре в приложении 11 к Правилам 1729.**

**19. Вопрос:**

Может ли филиал заключать договор?

**Ответ:**

**Может, если у филиала есть доверенность от юридического лица на подписание соответствующего договора.**

**20. Вопрос:**

Можно ли доверенность направить факсом для сдачи документов?

**Ответ:**

**Потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители вправе присутствовать при вскрытии конвертов с тендерными заявками, при этом уполномоченные представители потенциального поставщика обязаны иметь при себе оригинал доверенности о представлении интересов потенциального поставщика.**

**21. Вопрос:**

Может ли местная оптовая компания быть представителем эксклюзивного дилера?

**Ответ:**

**Для участия в тендере с использованием двухэтапных процедур, потенциальный поставщик, в соответствии с квалификационными требованиями, должен иметь статус производителя либо официального представителя производителя предлагаемых к закупке лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов и/или изделий медицинского назначения.**

**22. Вопрос:**

Будут ли приниматься лекарства, если единицы измерения не совпадают со списком, утвержденным Министерством здравоохранения РК? Например: дозировка в Списке 1 мл, заявку подают на дозировку 1,2 мл?

Будут ли рассматриваться лекарственные средства, соответствующие по МНН и технической спецификации, но отличающиеся по единице

измерения. Например: в Списке указаны таблетки, а заявка подается на капсулы?

**Ответ:**

**По данному вопросу решение будет приниматься тендерной комиссией, в состав которой включены представители уполномоченного органа в области здравоохранения. Кроме того будет сформирована экспертная комиссия.**

**23. Вопрос:**

Можно ли представить одну банковскую гарантию на все лоты?

**Ответ:**

**Потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение тендерной заявки в размере 3 (трех) процентов от стоимости закупаемых лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения, предложенных в его тендерной заявке в форме, способом и на условиях, предусмотренных в объявлении о проведении тендера с использованием двухэтапных процедур.**

**24. Вопрос:**

В связи с переносом сроков проведения тендера, будут ли приниматься справки по ликвидации. Так как их выдают только на ограниченный период и выдают в течение 15 дней.

**Ответ:**

**В соответствии с требованиями Правил 1729, заявка потенциального поставщика должна содержать соответствующие справки от уполномоченных органов, при этом срок действия данных справок определяется требованиями законодательства Республики Казахстан.**

**25. Вопрос:**

Будут ли предоставляться льготы отечественным производителям и какие?

**Ответ:**

**Одним из принципов Правил 1729, является поддержка отечественных товаропроизводителей, кроме того в Правилах 1729 имеется отдельная глава, касающиеся поддержки отечественного товаропроизводителя.**

**В соответствии с пунктом 118 Правил 1729, в случае, если в тендере с использованием двухэтапных процедур участвуют, в том числе, два и более отечественных товаропроизводителей по одному и тому же лоту, и они соответствуют требованиям Правил 1729, то комиссия допускает к**

участию в процедуре определения наименьшей цены по данному лоту только отечественных товаропроизводителей (согласно заявленных объемов).

Если в тендере с использованием двухэтапных процедур по какому-либо его лоту подана только одна заявка потенциального поставщика, являющегося отечественным товаропроизводителем, соответствующая требованиям Правил 1729, либо подано две и более заявки потенциальных поставщиков, одна из которых - потенциального поставщика, являющегося отечественным товаропроизводителем, соответствующая требованиям Правил, то комиссия объявляет тендер по данному лоту (в рамках заявленного объема) несостоявшимся, а единый дистрибьютор переходит к закупке способом из одного источника у данного потенциального поставщика.

Требования настоящего пункта распространяются на заявленный потенциальным поставщиком объем, исходя из его производственных мощностей.

#### **26. Вопрос:**

В какой город и на чей склад должна осуществляться поставка продукции?

**Ответ:**

ТОО «СК-Фармация» в целях обеспечения своей уставной деятельности, ежегодно проводит открытый тендер по закупке услуг по централизованному хранению и доставке лекарственных средств и изделий медицинского назначения.

25 августа 2011 года состоится открытый тендер по закупке услуг по централизованному хранению и доставке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, по итогам которого будут определены склады для поставки продукции. При этом, места поставки продукции будут определены до приема ценовых предложений от потенциальных поставщиков, допущенных к процедуре определения наименьшей цены в тендере с использованием двухэтапных процедур.

#### **27. Вопрос:**

При проведении 2-го этапа – подачи ценовых предложений – можно ли не подавать второе ценовое предложение?

**Ответ:**

В соответствии с пунктом 122 Правил 1729, первоначальное ценовое предложение потенциального поставщика по форме, согласно приложению 10 к Правилам 1729, представляется письменно с

указанием цены по лоту, заверенное печатью потенциального поставщика и подписанное первым руководителем или лицом, уполномоченным подписывать такое ценовое предложение.

**В случае непредставления потенциальным поставщиком первоначального ценового предложения по какому-либо лоту тендера потенциальный поставщик лишается возможности представить следующее ценовое предложение по этому лоту и отстраняется от участия в процедуре определения наименьшей цены по отдельному лоту тендера.**

#### **28. Вопрос:**

С какого числа Единый дистрибьютор начнет принимать продукцию, с учетом новогодних праздников?

**Ответ:**

Единый дистрибьютор будет принимать продукцию согласно срокам, указанным в объявлении о внесении изменений в ранее опубликованное объявление (от 10.08.2011г. газета Тендер КЗ) о проведении тендера с использованием двухэтапных процедур по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год (изменения на 16.08.2011 года).

#### **29. Вопрос:**

Могут ли в тендере одновременно участвовать и производитель и его дистрибьютор, при наличии доверенности?

**Ответ:**

**Данный случай при определенных обстоятельствах можно оценить как аффилированность.**

**Аффилированное лицо потенциального поставщика - это любое физическое или юридическое лицо, которое имеет право прямо и (или) косвенно определять решения и (или) оказывать влияние на принимаемые данным потенциальным поставщиком решения, в том числе в силу договора или иной сделки, а также любое физическое или юридическое лицо, в отношении которого данный потенциальный поставщик имеет такое право.**

#### **30. Вопрос:**

Попали ли в список недобросовестных поставщиков компании, которые не выполнили своих обязательств?

**Ответ:**

**Если поставщик не исполнил или исполнил ненадлежащим образом (нарушение сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, изделий медицинского назначения, нарушение других условий договора) свои обязательства по договору и (или) не уплатил штрафные санкции, предусмотренные договором, то единый дистрибьютор удерживает внесенное поставщиком обеспечение исполнения договора в соответствии с гражданским законодательством Республики Казахстан. Кроме того, подпунктом 11) пункта 2 Правил 1729, предусмотрено, что перечень (список) недобросовестных потенциальных поставщиков формируется уполномоченным органом в области здравоохранения Республики Казахстан, то есть Министерством здравоохранения Республики Казахстан.**

**Все требования, касающиеся тендера по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения на 2012 год, вытекают из Правил 1729.**